

Business Developer (m/w/d)

Festanstellung – Vollzeit/Teilzeit – Unbefristet/Befristet – Hybrid (München)

Wir bei Konzepthaus Consulting GmbH bieten dir ab sofort die Möglichkeit an, deine Karriere im Bereich Business Development zu starten und/oder weiterzuentwickeln.

Dein Arbeitsumfeld

- Office mit Dachterrasse & Pool direkt am Englischen Garten
- lockere Arbeitsatmosphäre mit flacher Hierarchie, Duz-Kultur und offene Kommunikation
- Teamgeist, kollegiales & respektvolles Miteinander, und „Make-it-Happen“ Mentalität
- dynamisches, hochmotiviertes und -engagiertes Team
- Teamevents
- Obst, Getränke und Fitness-Geräte for free

Dein Impact

Du spielst für die Entwicklung des UX Recruiting Teams eine entscheidende Rolle, indem du maßgeblich für die Erschließung neuer Märkte, Potentiale und Kunden verantwortlich bist. Du wirst langfristig ein Netzwerk aus Entscheidern in der Industrie aufbauen und somit immer das Ohr am Markt haben, um einen wertvollen Input für zukünftige Services und unsere Wachstumsstrategie zu geben.

Deine Benefits

- unbeschränkte & überdurchschnittliche Provisionsvergütung
- Edenred Restaurant Tickets & MVV Zuschuss
- betriebliche Altersvorsorge & 30 Urlaubstage
- hohe Flexibilität in der Gestaltung deiner Arbeitsstunden
- hochpersönliches Onboarding-Programm & individueller Einarbeitungsplan mit Mentor
- Weiterentwicklungsplan inkl. regelmäßige Teilnahme an Trainings
- Möglichkeit bis zu 4 Wochen pro Jahr aus London oder Los Angeles zu arbeiten

Dein Engagement

Du arbeitest im Team von 7 Kollegen und bist der Ansprechpartner für neue Projekte und Vakanzen. Du gewinnst neue Auftragsmandate bei unseren Kunden und akquirierst für die Kandidaten unseres Talentnetzwerks passende Projekte. Dafür beinhaltet dein Aufgabenbereich folgende Ziele:

- strategische Kundenakquise beispielsweise Cold-Calls, Empfehlungen, LinkedIn und Events

- Weiterentwicklung bestehender Kunden zu Key Accounts
- Betreuung und Beratung wichtiger Schlüsselkunden inkl. Projektmanagement
- Erstellung von Projektbriefings zur Besetzung der Stellen
- Identifizierung weiterer Potentiale bei den Kunden
- Entwicklung neuer Lösungen und Services für unsere Kunden, Angebotserstellung und Pitching
- Unterstützung des Teamleads bei strategischen Entscheidungen

Deine Stärke

- ALL LEVELS – ambitionierte Absolventen, Berufseinsteiger, Quereinsteiger mit ausgeprägter Lernbereitschaft & Eigeninitiative ODER erfahrene bis sehr erfahrene Berufstätige, die ihre Karriere im Vertrieb fortsetzen wollen
- erfolgreich abgeschlossener kaufmännischer Hochschulabschluss im kaufmännischen Bereich, oder eine entsprechende Berufsausbildung
- Erfahrung im Vertrieb bspw. als Immobilienmakler oder in der Kundenberatung von Vorteil
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- kommunikationsstarkes & kundenorientiertes Auftreten
- zielorientierte & strategische Arbeitsweise, hohe Vertriebsaffinität

Über uns

We build creative Teams!

Konzepthaus Consulting GmbH ist eine Unternehmensberatungsfirma im Design mit Standorten in München, London & Los Angeles und einem Team von 21 ehrgeizigen Consultants. Durch unser 360° Beratungsspektrum bieten wir unseren Kunden aus der Automobil- und Digitalindustrie Dienstleistungen im Consulting, Recruiting und/oder Learning an. Mehr Informationen findest du auf unserer Webseite: www.konzepthaus-consulting.com

Interesse geweckt?



Richte deine Bewerbung an contact@konzepthaus-consulting.com

Wir freuen uns auf dich!

Konzepthaus Consulting GmbH
Osterwaldstr. 10, 80805 München